Daniel Steinhauser

Social-Media-Marketing in der Gesundheitsbranche. Handlungsempfehlungen für eine erfolgreiche Online-Präsenz

Bachelorarbeit

BEI GRIN MACHT SICH IHR WISSEN BEZAHLT



- Wir veröffentlichen Ihre Hausarbeit,
 Bachelor- und Masterarbeit
- Ihr eigenes eBook und Buch weltweit in allen wichtigen Shops
- Verdienen Sie an jedem Verkauf

Jetzt bei www.GRIN.com hochladen und kostenlos publizieren



Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek:

Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.dnb.de/ abrufbar.

Dieses Werk sowie alle darin enthaltenen einzelnen Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung, die nicht ausdrücklich vom Urheberrechtsschutz zugelassen ist, bedarf der vorherigen Zustimmung des Verlages. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Bearbeitungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, Auswertungen durch Datenbanken und für die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronische Systeme. Alle Rechte, auch die des auszugsweisen Nachdrucks, der fotomechanischen Wiedergabe (einschließlich Mikrokopie) sowie der Auswertung durch Datenbanken oder ähnliche Einrichtungen, vorbehalten.

Impressum:

Copyright © 2019 GRIN Verlag ISBN: 9783346137715

Dieses Buch bei GRIN:

nniel Steinhauser	
ocial-Media-Marketing in der Gesundheitsbranche. andlungsempfehlungen für eine erfolgreiche Onlin räsenz	

GRIN - Your knowledge has value

Der GRIN Verlag publiziert seit 1998 wissenschaftliche Arbeiten von Studenten, Hochschullehrern und anderen Akademikern als eBook und gedrucktes Buch. Die Verlagswebsite www.grin.com ist die ideale Plattform zur Veröffentlichung von Hausarbeiten, Abschlussarbeiten, wissenschaftlichen Aufsätzen, Dissertationen und Fachbüchern.

Besuchen Sie uns im Internet:

http://www.grin.com/

http://www.facebook.com/grincom

http://www.twitter.com/grin_com

Deutsche Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement Hermann Neuberger Sportschule 3 66123 Saarbrücken

Bachelor-Thesis

zur Erlangung des Grades

Bachelor of Arts

Titel der Abschlussarbeit:

Analyse der Internetnutzung von Fitness-Studio Mitgliedern und Ableitung von Handlungsempfehlungen für das Social-Media-Marketing am Beispiel der Fitnessanlage Happy Fit GmbH

Studiengang:	Sportökonom	ie		
eingereicht von				
Name, Vorname:	Steinhauser, Daniel			
Ort und Tag der Einre	eichung:	Saarbrücken,	1.11.2019)

Inhaltsverzeichnis

1	EI	NLEITUNG UND PROBLEMSTELLUNG	4
2	ZI	ELSETZUNG	5
3	GF	GENWÄRTIGER KENNTNISSTAND	5
3.1	Dei	· Mensch im sozialen Netzwerk	5
3	.1.1	Geschichte Online-Marketing	5
3	.1.2	Geschichte Social Media	6
3.2	Ein	ordnung und Abgrenzung Online Marketing, Online Marketing-Instrumente und	Social-
Med	lia		7
3	.2.1	Online Marketing	7
3	.2.2	Online Marketing Instrumente	8
3	.2.3	Begriffserklärungen "Social Media"	11
3	.2.4	Begriffserklärungen "Social Media Marketing"	12
3	.2.5	Social-Media-Plattformen	13
3.3		estellung aller wesentlichen theoretischen Grundlagen zum Thema Social-Media-	
Mar	ketii	ng und Web 2.0	16
3	.3.1	Mechanismen im Social Media	16
3	.3.2	Analyse von Social-Media-Strategie-Ansätzen	
3	.3.3	Markenloyalität	23
3	.3.4	Storytelling	25
3.4	Dif	ferenzierung nach Endgeräten im Social Media	26
3.5	Da	rstellungen von aktuellen Studien zum Thema Internetnutzungsverhalten von	
Kon	sum	enten	28
3.6	Dat	tenschutz Beispiel Facebook	32
3.7	Da	rstellung des eigenen Online Auftritts	35
4	M	ETHODIK	36
4.1	Stic	chnrobe	37