

Andreas Schlüter

Management- und Consulting-Verträge

RiWV 4

Recht des internationalen Wirtschaftsverkehrs

herausgegeben von

Norbert Horn, Bielefeld

in Verbindung mit

Ulrich Drobnig, Hamburg

Rolf Herber, Hamburg

Rolf A. Schütze, Stuttgart

und der Forschungsstelle für Vertragsrecht
der internationalen Wirtschaft an der
Universität Bielefeld

Band 4

Walter de Gruyter · Berlin · New York

Management- und Consulting-Verträge

Die Vertragstechnik des internationalen Transfers von Betriebsführungs- und Beratungsleistungen

von

Andreas Schlüter



1987

Walter de Gruyter · Berlin · New York

CIP-Kurztitelaufnahme der Deutschen Bibliothek

Schlüter, Andreas:

Management- und Consulting-Verträge / von Andreas Schlüter. — Berlin ; New York : de Gruyter, 1987.

(Recht des internationalen Wirtschaftsverkehrs ; Bd. 4)

ISBN 3-11-011193-4

NE: GT

© Copyright 1987 by Walter de Gruyter & Co., 1000 Berlin 30.

Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung und Verbreitung sowie der Übersetzung, vorbehalten. Kein Teil des Werkes darf in irgendeiner Form (durch Fotokopie, Mikrofilm oder ein anderes Verfahren) ohne schriftliche Genehmigung des Verlages reproduziert oder unter Verwendung elektronischer Systeme verarbeitet, vervielfältigt oder verbreitet werden.

Printed in Germany.

Satz und Druck: Arthur Collignon GmbH, Berlin 30

Buchbindearbeiten: Lüderitz & Bauer, Berlin 61

Vorwort

Betriebsführungs- und Beratungsleistungen haben heute einen bedeutenden und insbesondere entwicklungspolitisch wichtigen Anteil am internationalen Wirtschaftsverkehr. Die darüber abgeschlossenen Consulting- und Management-Verträge sind ein wichtiges Kapitel des „Besonderen Schuldrechts“ des internationalen Wirtschaftsverkehrs. Das vorliegende Buch unternimmt eine zusammenfassende Beschreibung beider Vertragstypen, die in ihrer rechtlichen Gestaltung eine Reihe von Ähnlichkeiten und Vergleichspunkten aufweisen.

Die der Untersuchung zugrundeliegenden Materialien, insbesondere die Vertragstexte, stammen aus dem In- und Ausland. Zu Dank verpflichtet bin ich an dieser Stelle der Kreditanstalt für Wiederaufbau, Frankfurt, und der FIDIC (Fédération Internationale des Ingénieurs-Conseils), die sich mit einer Veröffentlichung der im Anhang abgedruckten Verträge einverstanden erklärt haben. Zu danken habe ich auch der UNIDO (United Nations Industrial Development Organization) sowie dem VUBI (Verband unabhängig beratender Ingenieurfirmen), die mich bei der Materialsammlung unterstützt haben.

Mein ganz besonderer Dank gilt Herrn Prof. Dr. Norbert Horn, der diese Arbeit angeregt und betreut hat.

Die Veröffentlichung ist aus einem Forschungsvorhaben entstanden, das von der Fritz-Thyssen-Stiftung gefördert wurde. Die Arbeit beruht im wesentlichen auf meiner Dissertation über das gleiche Thema.

Bielefeld, im August 1986

Andreas Schlüter

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Abkürzungsverzeichnis	XV
Literaturverzeichnis	XIX
Vertragsmaterialien	XXXI
Einleitung: Internationaler Know-How-Transfer	1
§ 1: Internationaler Bedarf an Betriebsführungsleistungen und das internationale Vertragsrecht	1
I. Know-how-Bedarf	1
II. Gegenstand und Methode der Untersuchung	3
III. Transnationale Regelungen	5
IV. Internationale Vereinheitlichung	8
§ 2: Vertragstypen des internationalen Know-how-Transfers	10
I. Know-how-Transfer im Wege der Direktinvestition	10
II. Management- und Consulting-Vereinbarungen	13
III. Know-how- und Lizenzverträge	14
IV. Franchise-Verträge	15
1. Teil: Management-Verträge	17
§ 3: Allgemeine Charakterisierung des Management-Vertrages	17
I. Konzept der Zusammenarbeit	17
II. Geschichtliche Entwicklung	18
1. „Managing Agency“ in Großbritannien	18
2. Amerikanische Energiewirtschaft	20
3. Deutsche Eisenbahngesellschaften im 19. Jahrhundert	20
III. Der Management-Vertrag im deutschen Recht (Betriebsführungsvertrag)	21
1. Definition des Betriebsführungsvertrages	22
2. Rechtliche Einordnung des Betriebsführungsvertrages	23
3. Anwendungsgebiete des Betriebsführungsvertrages im deutschen Recht	24
a) Konzernrecht	24
b) Kooperationsmodell	25

c) Betriebsführungsvertrag außerhalb von Konzern und Kooperation	25
4. Besondere Probleme des Betriebsführungsvertrages im deutschen Recht	26
a) Gesellschaftsrecht	27
b) Arbeitsrecht	27
c) Kartellrecht	29
IV. Der Management-Vertrag im internationalen Verkehr	29
1. Definition des Management-Vertrages	29
a) Merkmale des Management-Vertrages	30
b) Abgrenzung zum Betriebsführungsvertrag	31
2. Motive für den Abschluß von Management-Verträgen	32
3. Parteien	34
a) Manager	34
b) Management-Nehmer	35
4. Anwendungsbeispiele für Management-Verträge	36
§ 4: Struktur der Management-Verträge	37
I. Rechtliche Charakterisierung der Beziehung	37
1. Abgrenzung zum Arbeitsverhältnis	37
2. Merkmale der Treuhand	38
II. Übertragung von Vertretungsmacht und Geschäftsführungsbefugnissen auf den Manager	38
1. Rechtsform des geführten Unternehmens	39
2. Bestellung zum rechtsgeschäftlichen Vertreter	39
3. Begründung einer Organstellung	40
4. Vertragspraxis	41
5. Internationalprivatrechtliche Anknüpfung	41
a) Deutsches Recht	42
aa) Personenhandelsgesellschaften	43
bb) Kapitalgesellschaften	44
b) Amerikanisches Recht	45
6. Umfang und Schranken der Geschäftsführungsbefugnisse	46
a) Inhalt der Vollmacht	47
b) Widerruf der Vollmacht	49
III. Aufspaltung der Arbeitgeberfunktion	50
1. Personalauswahl	51
2. Auswechslung des Management-Personals	52
3. Direktionsrecht	53
IV. Vertragliche Kontrolle des Managers durch den Management-Nehmer	54
1. Allgemeines Informationsrecht	54
2. Konsultationspflichten	54
3. Genehmigungsvorbehalte	55
4. Weisungsrechte	57

§ 5: Leistungspflichten des Managers	58
I. Aufgaben in der Vorbereitungsphase	59
1. Überwachungs- und Kontrollaufgaben	60
2. Konstruktions- und Errichtungsaufgaben	60
a) Kombination mit anderen Vertragstypen	61
b) Pflicht zur Schaffung von Infrastruktureinrichtungen und Finanzierungspflichten	61
3. Mitwirkung bei der Vertragsvergabe	62
4. Vorbereitende Ausbildungsaufgaben	63
II. Geschäftsführungspflichten in der Durchführungsphase	63
1. Gegenstand der Geschäftsführungspflichten	63
a) Umfang der Tätigkeit	64
b) Übertragung von Teilfunktionen	64
2. Personaleinsatz	65
a) „Home Staff“ und „Field Staff“	65
b) Stellenbeschreibung	66
III. Transfer von unternehmerischem Know-how (soft technology)	68
IV. Ausbildungspflichten	69
1. Personalauswahl	69
2. Gegenstand der Ausbildung	71
a) Umfang der Ausbildung	71
b) Art der Ausbildung	72
c) Ausbildungsergebnis	72
3. Zielkonflikt zwischen Geschäftsführungs- und Ausbildungs- pflichten	73
V. Fakultative Pflichten	74
1. Verwendung lokaler Ressourcen	74
2. Finanzierungs- und Unterstützungsaufgaben	75
3. Berichtspflichten	76
 § 6: Pflichten des Management-Nehmers	 76
I. Entgeltzahlung	76
1. Vergütungsformen	77
2. Grundvergütung	78
a) Festbetrag	78
b) Erfolgsabhängige Vergütung	79
c) Einflußfaktoren bei der Vergütungsregelung	81
3. Vergütung für besondere Leistungen	82
a) Sondervergütungen in der Vorbereitungsphase	82
b) Gegenstand der Grundvergütung und Auslagenersatz	83
4. Zahlungsmodalitäten	84
a) Zahlungszeitpunkt	84
b) Währung	84
c) Zahlungssicherung	84

II. Mitwirkungspflichten	85
1. Unterbringungs-, Transport- und Arbeitsmöglichkeiten	85
2. Sonstige Nebenpflichten (Unterstützung, Information, Organisation)	86
§ 7: Dauer und Beendigung des Vertrages	87
I. Vertragsdauer	87
1. Endtermin	88
2. Anknüpfung an den Ausbildungserfolg	89
II. Kündigung des Vertrages	90
1. Ordentliche Kündigung	91
2. Kündigung bei Vertragsbruch	92
3. Kündigung in Fällen höherer Gewalt (Force-majeure-Klauseln)	94
III. Folgen einer Vertragsbeendigung	95
§ 8: Kombination des Management-Vertrages mit anderen Vertragstypen	96
I. Liefer- und Montage-Verträge	97
II. Gemeinschaftsunternehmen	97
1. Vertragliche Zusammenarbeit (contractual joint venture)	98
2. Gesellschaftsgründungen (equity joint venture)	99
a) Gründungsvorgang	99
b) Verhältnis zur Direktinvestition	100
c) Einbringungsgegenstand	101
§ 9: Vertragsgestaltung	101
I. Musterverträge	101
II. Checkliste für Vertragsbestandteile	103
2. Teil: Consulting-Verträge	106
§ 10: Allgemeine Charakterisierung des Consulting-Geschäftes	106
I. Rechtliche Einordnung des Consulting-Vertrages	106
1. Definition	106
2. Merkmale des Consulting	107
3. Der Consulting-Vertrag nach deutschem Recht	108
II. Gegenstände des Consulting-Geschäftes	109
III. Bedeutung des internationalen Consulting-Geschäftes in der Bundesrepublik	110
1. Auftraggeber	110
2. Regionen und Branchen	111
§ 11: Abschluß von Consulting-Verträgen	111
I. Nachfrager	111
II. Anbieter	113

III. Stellung des Consulting-Engineer nach den FIDIC-Vertragsbedingungen	115
IV. Vertragsvergabe	117
1. Überblick	117
a) Auswahlkriterien	117
b) Einzelaufträge oder Gesamtauftrag	118
2. Aufgabenbeschreibung (Terms of Reference)	119
a) Inhalt der Aufgabenbeschreibung	119
b) Zweck der Aufgabenbeschreibung	120
3. „Long List“ – „Short List“	120
4. Vertragsverhandlungen	122
a) Einzelverhandlungen – Ausschreibungsverfahren	122
b) Auswahl zwischen mehreren Angeboten	123
V. Beteiligung internationaler Organisationen	124
§ 12: Pflichten des Consultants	125
I. Consulting-Aufgaben in verschiedenen Projekt-Phasen	126
1. Voruntersuchungen (feasibility-, preinvestment-studies)	127
2. Vorbereitende Planung (preparation)	127
3. Bauüberwachung und Inbetriebnahme	128
II. Aufgaben in verschiedenen Bereichen der Unternehmensführung	128
III. Ausbildungspflichten	129
1. Ausbildungsform	130
2. Ausbildungsinhalt	131
IV. Bestimmung des Leistungsumfangs nach Personaleinsatz	131
1. Personaleinsatz	132
2. Personalkosten	132
V. Beauftragung mehrerer Consultants	133
VI. Exkurs: Standesrichtlinien	134
1. Inhalt der Richtlinien	134
2. Rechtliche Durchsetzung	135
§ 13: Pflichten des Klienten	136
I. Entgeltzahlung	136
1. Entgeltberechnung	136
a) Mann/Monat	136
b) Festhonorar	137
c) Erfolgshonorar	138
d) Kosten-Plus-System	139
2. Pflicht zur Vergütung von Auslagen	139
3. Zahlungsmodalitäten	141
a) Währung	141
b) Zahlungszeitpunkt	141
c) Kostenanpassungsklauseln	142
d) Steuerlast	143

II. Mitwirkungspflichten	144
1. Informationspflichten	144
2. Unterstützungspflichten	145
§ 14: Rechtliche Ausgestaltung der Zusammenarbeit	145
I. Einordnung der rechtlichen Beziehung	145
1. Abgrenzung zum Arbeitsverhältnis	145
2. Abgrenzung zur Treuhand	146
II. Höchstpersönlichkeit der Leistungen	146
1. Vergabe von Unteraufträgen	146
2. Haftung bei Unteraufträgen	147
3. Abtretung von Ansprüchen	148
III. Bevollmächtigung des Consultants	148
1. Notwendigkeit einer Vollmachtserteilung	148
2. Umfang der Vollmacht	149
IV. Kontrollrechte des Klienten	151
V. Ausgestaltung der Zusammenarbeit	151
1. Bildung von „Counterparts“	151
2. „Support Staff“	152
3. Konsultations- und Berichtspflichten	153
§ 15: Vertragsbeendigung und Kündigung	153
I. Vertragsdauer	153
II. Kündigung des Vertrages	154
1. Ordentliche Kündigung	155
2. Kündigung bei Vertragsbruch	156
3. Kündigung in Fällen höherer Gewalt	157
§ 16: Vertragsgestaltung	158
I. Musterverträge	158
1. Internationaler Bereich	158
2. Deutsche Kautelarpraxis	159
II. Checkliste für Vertragsbestandteile	160
3. Teil: Gemeinsame Probleme der Management- und Consulting-Verträge	163
§ 17: Haftung des Managers/Consultants	163
I. Haftung nach nationalem Recht	163
1. International-privatrechtliche Anknüpfung	163
2. Deutsches materielles Recht	164
3. Anglo-amerikanisches Recht	165
4. Probleme der Schadensberechnung bei fehlerhaften Beratungsleistungen	165
II. Vertragliche Haftungsregelung	167

1. Zurechnungssubjekt der Haftung	167
2. Haftungsvoraussetzungen	168
3. Verantwortungsbereich des Managers/Consultants	170
a) Verantwortlichkeit für Dritte	170
b) Erfolgsgarantien	171
4. Haftungsfolgen	172
a) Nachbesserungsrechte	172
b) Schadensersatz	173
c) Schadenspauschalierung und Vertragsstrafe	174
III. Haftungsbeschränkungen	174
1. Haftungshöchstbetrag	175
2. Verschuldensmaßstab	175
3. Ausschluß- und Unterrichtungspflichten	176
4. Haftungssubsidarität	177
§ 18: Vertragliche Sicherungsformen	177
I. Abschluß von Versicherungen	177
1. Versicherte Risiken	178
2. Abschlußpflicht und Kostentragung	180
II. Bürgschaften und Garantien	180
§ 19: Geheimnisschutz und Verwertungsrechte	182
I. Know-how- und Lizenzvereinbarungen	183
II. Vertragliche Geheimhaltungspflichten	184
1. Geheimhaltungspflicht zu Lasten des Klienten	184
2. Folgen einer Geheimnisverletzung	185
3. Geheimhaltungspflichten zu Lasten des Managers/Consultants	185
4. Exkurs: Vertragliche Verwertungsrechte	186
III. Vorvertrag	187
§ 20: Vertragsanpassung und Konfliktbeilegung	188
I. Flexibilität der Vertragsbeziehung	188
II. Vertragliche Anpassungsklauseln	189
1. Gegenstand der Anpassungsregelung	189
2. Klauseltypen	190
III. Neuverhandlungsklauseln	190
1. Neuverhandlung zur Vertragsanpassung	191
2. Inhalt und Durchsetzung	192
3. Verhandlungspflicht vor Anrufung eines Schiedsgerichts	192
IV. Schiedsverfahren	193
1. Schiedsgutachter	194
2. Schiedsgerichte	195
3. Arten von Schiedsverfahren	196
4. Inhalt der Schiedsklausel	198

§ 21: Anwendbares Recht	199
I. Rechtswahlvereinbarungen	199
1. Ausdrückliche Rechtswahl	199
a) Zulässigkeitsschranken der Rechtswahl	199
b) Teilrechtswahl	200
2. Stillschweigende Rechtswahl	201
II. Exkurs: Staatliche Vertragspartner	202
1. Staatliche Immunität	202
2. Stabilisierungsklauseln	203
3. Wahl des Völkerrechts	204
III. Umfang der Rechtswahl	204
IV. Objektive Anknüpfung	205
1. Deutsches Recht	205
a) Hypothetischer Parteiwille	205
b) Engster räumlicher Zusammenhang	209
c) Prinzip der geringsten Störung	209
d) Vertragstypische Leistung	210
2. Anknüpfung nach ausländischen Rechtsordnungen (Auswahl) . .	211
a) Großbritannien	211
b) Italien	212
c) Frankreich	212
V. Zusammenfassung zum anwendbaren Recht	213
Textanhang	215
A) Kreditanstalt für Wiederaufbau, Consulting Agreement	216
B) FIDIC, International general rules of agreement between client & consulting engineer for project management, IGRA 1980 PM	227
C) Hotel Management Contract	246
D) Standards of professional conduct and practice of the ACME (Associ- ation of Consulting Management Engineers)	261
Sachregister	267

Abkürzungsverzeichnis

aA	anderer Ansicht
AAA	American Arbitration Association
aaO	am angegebenen Ort
abgedr.	abgedruckt
A. C.	Law Reports Appeal Cases
Abs.	Absatz
ACME	Association of Consulting Management Engineers
AcP	Archiv für die civilistische Praxis
AG	Aktiengesellschaft
AGB	Allgemeine Geschäftsbedingungen
AktG	Aktiengesetz
All ER	All England Law Reports
Am. J. Int. L.	American Journal of International Law
Anm.	Anmerkung
AP	Amtliche Praxis
App.	Appendix
Art.	Artikel
ASEAN	Association of South East Asian Nations
Aufl.	Auflage
AWD	Außenwirtschaftsdienst des Betriebs-Beraters
BAG	Bundesarbeitsgericht
BB	Betriebs-Berater
BBL	Bundesblatt (Schweiz)
Bd	Band
Beil.	Beilage
Ber Ges VR	Berichte der deutschen Gesellschaft für Völkerrecht
BFH	Bundesfinanzhof
BFV	Betriebsführungsvertrag
BG	Bundesgericht (Schweiz)
BGB	Bürgerliches Gesetzbuch
BGBL	Bundesgesetzblatt
BGE	Entscheidungen des schweizerischen Bundesgerichts
BGH	Bundesgerichtshof
BVerfG	Bundesverfassungsgericht
C. A.	Court of Appeals
cass. civ.	Cour de cassation, chambre civil
CC	Code Civile

Ch.	Chancery
Chapt.	Chapter
Col. L. R.	Columbia Law Review
DB	Der Betrieb
ders.	derselbe
D. H.	Dalloz, Recueil, Hebdomadaire des Juriprudence
Diss.	Dissertation
DPCI	Droit et Pratique du Commerce Internationale
EG	Europäische Gemeinschaft
EGBGB	Einführungsgesetz zum bürgerlichen Gesetzbuch
f, ff	folgend, folgende
FIDIC	Federation Internationale des Ingenieurs-Conséil
Fn.	Fußnote
FS	Festschrift
GmbH	Gesellschaft mit beschränkter Haftung
GTZ	Gesellschaft für technische Zusammenarbeit
Harv. Int LJ	Harvard International Law Journal
h. M.	herrschende Meinung
HRR	Höchstrichterliche Rechtsprechung
Hrsg.	Herausgeber
IBRD	International Bank for Reconstruction and Development (Weltbank)
ICC	International Chamber of Commerce
ICLF Rev	International Contract – Law and Finance Review
I. Comp. L. Q.	International and Comparative Law Quarterly
ICSID	International Center for Settlement of Investment Disputes
Int. Fin. L. R.	International Financial Law Review
IPR	Internationales Privatrecht
IPrax	Praxis des internationalen Privat- und Verfahrensrechts
Jb	Jahrbuch
JBL	Journal of Business Law
JFG	Jahrbuch für Entscheidungen in Angelegenheiten der freiwilligen Gerichtsbarkeit
JW	Juristische Wochenschrift
JWTL	Journal of World Trade Law
JZ	Juristenzeitung

Kap.	Kapitel
K. B.	Kings Bench
KfW	Kreditanstalt für Wiederaufbau
KG	Kommanditgesellschaft
LG	Landgericht
mwN	mit weiteren Nachweisen
NJW	Neue juristische Wochenschrift
OECD	Organization for Economic Cooperation and Development
OLG	Oberlandesgericht
R	Rex (Regina)
RabelsZ	Zeitschrift für ausländisches und internationales Privatrecht, begründet von Rabel
RdA	Recht der Arbeit
Rdn.	Randnummer
RG	Reichsgericht
Rec. des Cours	Recueil des Cours de L'Academie de droit international
Rev. Arb.	Revue des L'arbitrage
RIW	Recht der internationalen Wirtschaft
Rspr.	Rechtsprechung
s.	siehe
S.	Seite
SchwJZ	Schweizerische Juristenzeitung
u. a.	unter anderem
UCC	Uniform Commercial Code
UN	United Nations
UNCTAD	United Nations Conference on Trade and Development
UNCITRAL	United Nations Commission on International Trade Law
UNIDO	United Nations Industrial Development Organisation
UNITAR	United Nations Institute for Training and Research
Urt.	Urteil
v.	versus
VUBI	Verband unabhängig beratender Ingenieurfirmen
VersR	Versicherungsrecht
vgl.	vergleiche
VOB	Verdingungsordnung für Bauleistungen
Vol.	Volume

VRÜ	Verfassung in Recht und Übersee
W. L. R.	Weekly Law Reports
WM	Wertpapiermitteilungen
WuW	Wirtschaft und Wettbewerb
YUN	Yearbook of United Nations
z. B.	zum Beispiel
ZfA	Zeitschrift für Arbeitsrecht
ZfbF	Schmalenbachs Zeitschrift für betriebswirtschaftliche Forschung
ZFSchwR	Zeitschrift für schweizerisches Recht
ZGR	Zeitschrift für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht
Ziff.	Ziffer

Literaturverzeichnis

- Association of Consulting Engineers, London Model Form of Agreement and Scale of Fees, Stand Dezember, 1970 abgedruckt in: UNIDO, Manual on the Use of Consultants in Developing Countries, S. 130 ff
- ACME, Association of Consulting Management Engineers Inc., Standards of Professional Conduct and Practice of ACME, New York 1972
- ANSON, WILLIAM REYNELL, Anson's Law of Contract, 23. Aufl., London 1982
- ARNOLD, HANS, Europäisches Übereinkommen über die Staatenimmunität in Sicht, RIW/AWD 1969, 356–359
- DERS., Die Schiedsgerichtsordnung der Wirtschaftskommission für Europa der Vereinten Nationen, AWD 1967, S. 179–182
- Ausschuß für die Honorarordnung der Ingenieure (Hrsg.), Leistungs- und Honorarordnung der Ingenieure (LHO), Düsseldorf 1969
- BACHE, WOLFGANG, Der internationale Unternehmensvertrag nach deutschem Kollisionsrecht, Bad Homburg v. d. H./Berlin/Zürich 1969
- BAKER, RALPH I./CARY, WILLIAM L., Cases and Materials on Corporations, 3. Aufl. Brooklyn 1959
- BALLANTINE, HENRY W., On Corporations, 2. Aufl., Chicago 1946
- BARNES, F., The Economic of Public Utility Regulation, 1947
- BARZ, CARL HANS, Know how als Einbringungsgegenstand, in: FS Walter Schmidt 1959 S. 394–434
- BAUMANN, JOACHIM, Das Recht der Handelsgesellschaften, Berlin 1961
- BAUMBACH, ADOLF/HUECK, GÖTZ, Aktiengesetz, 13. Aufl., München 1968
- BAUMBACH/DUDEN/HOPT, Handelsgesetzbuch, 26. Aufl., München 1985
- BECKER, URSULA, Verträge der Exportwirtschaft, Frankfurt a. M. 1971
- BEHRENS, PETER, Kontrolle ausländischer Direktinvestitionen, RabelsZ 40 (1976) S. 233–271
- BEITZKE, GÜNTHER, Anm. zu BGH JZ, 1955, 584, JZ 1955, 585 f
- BGB-RGRK, Das Bürgerliche Gesetzbuch, Band II, 4. Teil Berlin/New York 1978
- BILDA, KLAUS, Anpassungsklauseln in Verträgen, 2. Aufl., Berlin 1973
- BIRK, ROLF, Die arbeitsrechtliche Leitungsmacht, Köln/Berlin/Bonn/München 1973
- BÖCKSTIEGEL, KARL-HEINZ, Besondere Probleme der Schiedsgerichtsbarkeit zwischen Privatunternehmen und ausländischen Staaten oder Staatsunternehmen, NJW 1975, 1577–1582
- DERS., Die Bestimmung des anwendbaren Rechts in der Praxis internationaler Schiedsgerichtsverfahren, FS Beitzke, S. 443–458, Berlin/New York 1979
- DERS., Schiedsgerichte und staatliche Gerichte, RIW 1979, S. 161–166

- DERS., Die neue Schiedsordnung der internationalen Handelskammer, NJW 1977, S. 463—469
- DERS., Besondere Aspekte der Wirtschaftsschiedsgerichtsbarkeit mit Parteien aus Entwicklungsländern, NJW 1981, S. 1862—1867
- BOGUSLAVSKIJ, MARK M., Staatliche Immunität, Berlin 1965
- BÖHME, WERNER, Die Besteuerung des Know how, München/Berlin 1967
- BROX, HANS, Allgemeiner Teil des Bürgerlichen Gesetzbuchs, 8. Aufl. Köln/Berlin/Bonn/München 1984
- BUCHER, EUGEN, Allgemeine Einführung in die Schiedsgerichtsbarkeit der Schweiz, in: Böckstiegel (Hrsg.), Die internationale Schiedsgerichtsbarkeit in der Schweiz, S. 1—32, Köln 1979
- Bundesstelle für Außenhandelsinformationen, Rechtsinformation Nr. 100, Schiedsregeln der UNCITRAL, Köln 1977
- Business International Corporations, Management Contracts Abroad, Management Monograph No 12, New York 1963, S. 3 ff
- CAEMMERER, ERNST v., Die Vollmacht für schuldrechtliche Geschäfte im deutschen internationalen Privatrecht, RabelsZ 1959, 201—221
- CHESHIRE, G. C./FIFOOT, C. H. S., Law of Contract, 10. Aufl. London 1981
- CHITTY, JOSEPH, Chitty on contracts, 25. Aufl., London 1982
- CHORLEY, LORD/HOLDEN, J. MILNES, Law of Banking, 5. Aufl., London 1967
- COHN, ERNEST J./DOMKE, MARTIN/EISEMANN, FREDÉRIC, Handbook of Institutional Arbitration in international Trade, Amsterdam/New York/Oxford 1977
- COHN, ERNEST J., The Rules of Arbitration of the United Nations Economic Commission for Europe, Int. Comp. L. Q. 16 (1967), S. 946 ff
- COING, HELMUT, Die Treuhand kraft privaten Rechtsgeschäfts, München 1973
- CONROD, STEPHAN, The United Nation Code of Conduct for Transnational Corporations, Harv. Int. L. J. 1977, S. 273—307
- CORREA, CARLOS M., Transfer of Technology in Latein America: A Decade of Control, JWTL 1981, S. 388—409
- DAMM, REINHARD, Die aktienrechtliche Zulässigkeit von Betriebsführungsverträgen, BB 1976, S. 294—297
- DÄUBLER, WOLFGANG, Anspruch auf Lizenzgebühr und Herausgabe des Verletzungsgewinns — atypische Formen des Schadensersatzes, JUS 1969, S. 49—54
- DAHL, E., Die Unternehmensberatung. Eine Untersuchung ausgewählter Aspekte beratender Tätigkeiten in der BRD, Meisenheim am Glan 1967
- DELAUME, GEORGES RENÉ, Transnational Contracts, Bd. I, New York 1980
- DERS., Transnational Contracts — Applicable Law and Settlement of Disputes, Bd. IV, New York 1979
- DEMİN, P., Le Contract de Know-how, Brüssel 1968
- DICEY, ALBERT VENN/MORRIS, JOHN HUMPHREY CARLILE, Conflicts of Laws, Vol. II, 10. Aufl., London 1980
- DROBNIG, ULRICH, Der Vertrag im Zivilrecht und im Völkerrecht — ein vergleichender Streifzug, in: FS Riesenfeld, S. 31—52, Heidelberg 1983

- DERS., *American-German Private International Law*, 2. Aufl., New York 1972
- DÜLFER, EBERHARD, *Auslandsmanagement in Schwellenländern*, in: Festschrift Eugen Hermann Sieber, Berlin 1981, S. 437–458
- DÜNNWEBER, INGE, *Vertrag zur Erstellung einer schlüsselfertigen Industrieanlage im internationalen Wirtschaftsverkehr*, RIWV Schriftenreihe Bd. 1, Berlin/New York 1984 (zit. Schlüsselfertige Industrieanlage)
- DÜRKES, WERNER, *Wertsicherungsklauseln*, 9. Aufl., Heidelberg 1982
- Economic Commission for Europe, *Guide for Use in Drawing Up Contracts Relating to the International Transfer of Know How in the Engineering Industry*, New York 1970
- EHRENHAFT, PETER D., *Effective International Commercial Arbitration*, L. a. Pol. I. Bus 1977, S. 1191–1226
- ELLISON, RICHARD, *Management Contracts, Earning Profits from Fee Income in Place of Earnings on Equity*, *Multinational Business* 1976, S. 19–28
- EMMERICH, VOLKER/SONNENSCHNEIN, JÜRGEN, *Konzernrecht*, 2. Aufl., München 1977
- ENGHUSEN, GUNNAR, *Rechtliche Probleme der Franchiseverträge in den Vereinigten Staaten von Amerika und in Europa*, Berlin 1977
- ERMAN, WALTER, *Handkommentar zum Bürgerlichen Gesetzbuch*, 6. Aufl., Münster 1975
- FABRICIUS, FRITZ, *Internationales Handelsrecht und Weltfrieden*, FS Schmitthoff, S. 101–144, Frankfurt 1973
- Federation Internationale des Ingenieurs-Conséils (FIDIC), *Guide of the Use of Independant Consultants for Engineering Services*, 3. Aufl., Den Haag 1980 (zit. Guide to the Use of Consultants)
- FERID, MURAT, *Das französische Zivilrecht*, Bd. I, Frankfurt/Berlin 1971
- DERS., *Internationales Privatrecht – Ein Leitfaden für Studium und Praxis*, Berlin 1975
- FFORDE, J. S., *An international Trade in Managerial Skills*, Oxford 1957
- FIRSCHING, KARL, *Einführung in das internationale Privatrecht*, 2. Aufl., München 1981
- FISCHER, PETER, *Die schiedsgerichtliche Beilegung von privaten Investitionsstreitigkeiten im Lichte der Weltbank – Konvention vom 18. März 1965*, VRÜ 1968, S. 262–302
- FITTING/WLOTZKE/WISSMANN, *Mitbestimmungsgesetz*, 2. Aufl., München 1978
- FONTAINE, MARCEL, *Les clauses de force majeure dans les contracts internationaux*, 5 Droit et Practique international, 469 ff (1979)
- FRIEDMANN, WOLFGANG G., *Joint International Business Ventures*, New York/London 1961
- FROMM, FRIEDRICH KARL/NORDEMANN, WILHELM, *Urheberrecht*, 3. Aufl., Stuttgart/Berlin/Köln/Mainz 1973
- FUHRMANN, GÜNTHER, *Der vertragliche Haftungsausschluß in Frankreich*, AWD 1970, S. 397–399

- GABLER (Hrsg.), Dr. Gablers Wirtschaftslexikon, Zweiter Band, 8. Aufl., Wiesbaden 1971
- GABRIEL, PETER P., Adaption: The Name of the MNC's Game, *Columbia Journal of World Business* Nov./Dec. 1979, S. 7–14
- DERS., From Capital Mobilizer to Management Seller, *Columbia Journal of World Business* March/April 1967, S. 7–16
- DERS., The International Transfer of Corporate Skills, *Management Contracts in Less Developed Countries*, Boston 1967 (zit. *Management Contracts*)
- GAMILLSCHEG, FRANZ, Rechtswahl, Schwerpunkt und mutmaßlicher Parteiwille im internationalen Vertragsrecht, *ACP* 157 (1958/59), S. 303–341
- DERS., Bspr. v. Kegel, Das internationale Privatrecht im EGBGB, in Soergel-Siebert, *Kom. z. BGB*, 9. Aufl., Bd. V (1961), *RabelsZ* 1962/63, S. 585–595
- GEIGER, THEODORE, „TWA's Service to Ethiopia“ Case Study No. 8, Series on U. S. Business Abroad, National Planning Association, Washington 1959
- Gemeinschaftskommentar zum MitbestG, hrsg. v. Fabricius, Darmstadt 1976
- GENTINETTA, JOERG, Die lex fori internationaler Handelsschiedsgerichte, Freiburg 1973
- GESSLER, ERNST, Der Betriebsführungsvertrag im Licht der aktienrechtlichen Zuständigkeitsordnung, *FS Hefermehl* 1976, S. 263 ff
- DERS., Probleme des neuen Konzernrechts, *DB* 1965, S. 1691–1696
- GESSLER/HEFERMEHL/ECKHARDT/KROPFF, *Aktiengesetz, Kommentar*, München 1976
- GLOSSNER, OTTOARNDT, *Das Schiedsgericht in der Praxis*, 2. Aufl., Heidelberg 1978
- DERS., Die Vergleichs- und Schiedsordnung der internationalen Handelskammer vom 1. Juni 1975, in *FS M. Luther* 1976, S. 85–98
- DERS., Die UNCITRAL-Schiedsordnung in der Praxis *RIW* 1978, S. 141–143
- GLUCH, ERICH, Die Auslandstätigkeit Deutscher Consultingfirmen in den letzten zehn Jahren – Studie zur Entwicklung 1974 bis 1983
- GOEDEL, JOACHIM E., Die FIDIC-Bauvertragsbedingungen im internationalen Baurecht, *RIW* 1982, S. 81–88
- GOLDBECK, KLAUS-JÜRGEN, *Handbuch Wirtschaftsberatung*, Stand 1983, München 1980
- GOLDSCHMIDT, LEVIN, *Vermischte Schriften*, Bd. I, Berlin 1901
- GOLDSTAJN, ALEKSANDAR, The New Law Merchant Reconsidered, *FS Schmitt-hoff*, S. 171–185, Frankfurt 1973
- GOLTZ, HEINRICH-WERNER, Englische Schiedsgerichtsbarkeit, *RIW* 1983, S. 257–262
- GRAVESON, R. H., *The Conflict of Laws*, 6. Aufl., London 1969
- GROSS, HERBERT/SKAUPY, WALTHER, *Das Franchise-System*, 2. Aufl., Düsseldorf/Wien 1968
- GUTTMANN, PETER H., *The international Consultant*, New York 1976
- HABSCHEID, WALTHER J., Die Immunität ausländischer Staaten nach dem deutschen Zivilprozeßrecht, in: *Ber Ges VR*, 1968, S. 159–283, Karlsruhe 1968

- HABERKORN, KURT, Arbeitsrecht, 3. Aufl., Stuttgart 1983
- HALSBURY, HARDING STANLEY GIFFARD EARL OF, Laws of England, 3. Aufl., London 1952—1976
- Handbuch der Deutschen Aktiengesellschaften 1970/71, Bd. I, Darmstadt 1979
- Handwörterbuch der Betriebswirtschaft, 4. Aufl., Stuttgart 1976
- Handwörterbuch des Arbeitsrechts, Hrsg.: Oehmann, Bürger, Matthes, 5. Aufl./10. Erg.-Lief., Stuttgart/Wiesbaden 1982
- HASEGAWA, JOSHIO, International Transfer of Marketing/Management skills systems and technology, European Research, September 1976, S. 193—200
- HAYER, FRIEDRICH/MAILÄNDER, K. PETER, Lizenzvergabe durch deutsche Unternehmen in das Ausland, Heidelberg 1967
- HELFERT, ERICH A., The Relevance of International Management Consulting to International Management, FS Eugen Herrmann Sieber, Berlin 1981, S. 303—309
- HALLAWELL, R./WALLACE, D., Negotiating Foreign Investment, Vol. II, Washington 1982
- HELLWIG, HANS-JÜRGEN, Nationale und internationale Schiedsgerichtsbarkeit, RIW 1984, S. 421—429
- HELM, JOHANN-GEORG/WAGNER, HORST, Fremdgeschäftsführung und -vertretung bei Personenhandelsgesellschaften, BB 1979, S. 225—233
- HENN, GÜNTHER, Problematik und Systematik des internationalen Patentlizenzvertrages, München/Berlin 1967
- HENN, HARRY G./ALEXANDER, JOHN R., Law of Corporation, 3. Aufl., Ithaca 1983
- HINSCH, L. CHRISTIAN/HORN, NORBERT, Das Vertragsrecht der internationalen Konsortialkredite und Projektfinanzierungen, RIWV Bd. 2, Berlin/New York 1985
- HIRZEL, HEINRICH E., Management-Consulting im schweizerischen Recht: Der Unternehmensberatungsvertrag, Diss. Zürich 1984
- HOLLAI, S. G., Betriebswirtschaftliche Probleme der Unternehmensberatung, Winterthur 1961
- HOLTZMANN, HOWARD, M., Länderbericht United States, in Yearbook Commercial Arbitration II (1977), S. 116—140, IX (1984) S. 60—63, Deventer 1977 u. 1984
- HOMMELHOFF, PETER, Die Konzernleitungspflicht, Köln/Berlin/Bonn/München 1982
- HORN, NORBERT, Adaptation and Renegotiation of Contracts in International Trade and Finance, Deventer 1984 (zit. Adaption)
- DERS., Die Anpassung langfristiger Verträge — Vertragsklauseln und Schiedspraxis, hrsg. v. Kötz/Frhr. Marschall v. Bieberstein, Frankfurt a. M. 1984 (zit. Vertragsanpassung)
- DERS., Bürgschaften und Garantien, RWS-Script 94, 2. Aufl., Köln 1985
- DERS., Bürgschaften und Garantien zur Zahlung auf erstes Anfordern, NJW 1980, 2153—2159
- DERS., Legal Problems of Codes of Conduct for Multinational Enterprises, Deventer 1980 (zit. Codes of Conduct)

- DERS., Monetäre Probleme im internationalen Handel und Kapitalverkehr, Baden-Baden 1976 (zit. Monetäre Probleme)
- DERS., Die neuere Rechtsprechung zum Mißbrauch von Bankgarantien im Außenhandel, IPrax 1981, 149 ff
- DERS., Neuverhandlungspflicht, AcP 181 (1981), S. 255—288
- DERS., Normative Grundprobleme einer „Neuen Weltwirtschaftsordnung“, FS Coing, Bd. 2, S. 149—166
- DERS., Das Recht der internationalen Anleihen, Frankfurt a. M. 1972 (zit. Internationale Anleihen)
- DERS./SCHMITTHOFF, CLIVE M., The Transnational Law of International Commercial Transactions, Deventer 1982 (zit. Transnational Law)
- DERS., Vertragsbindung unter veränderten Umständen, Zur Wirksamkeit von Anpassungsregeln in langfristigen Verträgen, NJW 1985, S. 1118—1125
- DERS., Vertragsdauer, in: Gutachten und Vorschläge zur Überarbeitung des Schuldrechts, hrsg. v. Bundesminister der Justiz, Köln 1981
- DERS./HINSCH, L. CHRISTIAN, Das Vertragsrecht der internationalen Konsortialkredite und Projektfinanzierungen, RIWV Bd. 2, Berlin/New York 1985
- HUBER, BERTRAM/WALD, ARNOLD, Fünfzehn Jahre Anpassung von Geldschulden im brasilianischen Recht, RabelsZ (45) 1981, S. 761—777
- HUECK, GÖTZ, Gesellschaftsrecht, 18. Aufl., München 1975
- ICC (International Chamber of Commerce), Leitfaden für die Schiedsgerichtsbarkeit der Internationalen Handelskammer, Köln 1972
- ICSID (International Center for Settlement of Investment Disputes) Investment Laws of the World, Bd. I—X, New York 1981/82
- IBRD (International Bank for Reconstruction and Development), Guidelines for the Use of Consultants by World Bank Borrowers and the World Bank as Executing Agency, Washington 1982 (zit. Guidelines for the Use of Consultants)
- IMMENGA, ULRICH/MESTMÄCKER, ERNST-JOACHIM, GWB, Kommentar zum Kartellgesetz, München 1981
- International Labour Office Geneva, Management Consulting, A Guide to the profession, 2. Aufl., Genf 1977 (zit. Management Consulting)
- INZITARI, BRUNO, Geldschulden im Inflationszeitalter, zu einigen Auswirkungen der Geldentwertung im Schuldrecht, RabelsZ (45) 1981, S. 705—735
- JAYME, ERIK/HAUSMANN, RAINER, Internationales Privat- und Verfahrensrecht, 2. Aufl., München 1983
- JÓLOWICZ, HANS, Auslandsinvestitionen in Brasilien, Rechtsgrundlagen und Erfahrungen, Institut für Iberoamerikakunde, Hamburg 1974
- JOST, ALEXANDER, Das Recht der ausländischen privaten Investitionen in Kenia, Zürich 1976
- JUHL, PAULGEORG, Die Bedeutung von Investitionsschutzabkommen für Direktinvestition und Technology-Transfer in Entwicklungsländer, ZfbF 1981, S. 77—92

- KARTTE, WOLFGANG, Zur Auslegung des § 1 GWB – Kartelle – Zusammenschlüsse – Gemeinschaftsunternehmen, WUW 1963 S. 565–578
- KAYSER, GUNTER, Deutsche Auslandsinvestitionen in Entwicklungsländern, Forschungsberichte des Bundesministeriums für wirtschaftliche Zusammenarbeit, München/Köln/London 1981
- KEGEL, GERHARD, Die Bankgeschäfte im deutschen internationalen Privatrecht, Gedächtnisschrift für Rudolf Schmidt, Berlin 1966, S. 215–242
- DERS., Internationales Privatrecht, 4. Aufl., München 1977
- KIRCHNER, ROLF, Rechtliche Probleme bei Ingenieurverträgen, BB 1971, S. 67–70
- KLUNZINGER, EUGEN, Grundzüge des Gesellschaftsrechts, München 1979
- KNIGGE, JÜRGEN, Franchise Systeme im Dienstleistungssektor, Berlin 1973
- Kölner Kommentar zum Aktiengesetz, Köln/Berlin/Bonn/München 1970–72
- KRAFT, ALFONS/KREUTZ, PETER, Gesellschaftsrecht, 4. Aufl., Frankfurt a. M. 1984
- KREUZER, KARL, Know-How-Verträge im deutschen internationalen Privatrecht, in: FS v. Caemmerer 1978, S. 705–735
- KÜHNEL, WOLFGANG, Ausbildungsleistungen in Exportverträgen des deutschen Großanlagenbaus, RIW 1981, S. 533–535
- LAMBERT, JEREMIAH D./WHITE, LAWRENCE, The Legal Profile of the Construction Manager, in: „Handbook of Modern Construction Law“ 1982, S. 193–197, abgedruckt bei Steadman/Glenn, „International Constructing and Procurement for Developing Projects“ 2.1C 1 ff
- LANDFERMANN, HANS-GEORG, AGB-Gesetz und Auslandsgeschäfte, RIW 1977, S. 447–453
- LANGEN/NIEDERLEITHINGER/SCHMIDT, Kommentar zum Kartellgesetz, 6. Aufl., Neuwied u. Darmstadt 1982
- LANGEN, EUGEN, Internationale Lizenzverträge, Weinheim 1954
- DERS., Transnational Commercial Law, Leiden 1973
- LANGER, GERD, Das Weltbankabkommen zur Beilegung von Investitionsstreitigkeiten, AWD 1972, S. 321–327
- LARENZ, KARL, Methodenlehre der Rechtswissenschaft, 4. Aufl., Berlin/Heidelberg/New York 1979
- LATTIN, NORMAN D./JENNINGS, RICHARD W./BUXBAUM, R. M., Corporations, Cases and Materials, 4. Aufl., Mundelein 1970
- LEWENTON, MICHAEL/SCHNITZER, BERND, Verträge im Ingenieurbüro, Vorschläge für die Gestaltung von Ingenieur- und Teamverträgen, Düsseldorf 1974
- LIEB, MANFRED, Arbeitsrecht, 2. Aufl., Heidelberg 1972
- LOCHER, HORST, Das private Baurecht, 3. Aufl., München 1983
- LOOS, GEROLD, Betriebsführungsverträge und damit verbundene Generalvollmacht, BB 1963, S. 615–620
- LORENZ, WERNER, Vertragsabschluß und Parteiwille im internationalen Obligationenrecht Englands, Heidelberg 1957
- DERS., Rechtsvergleichendes zur Mängelhaftung des Werkunternehmers, FS v. Caemmerer 1978, S. 907–932

- LUCHTERHANDT, HANS-FRIEDRICH, Deutsches Konzernrecht bei grenzüberschreitenden Konzernverbindungen, Stuttgart 1971
- LÜTHGE, JÜRGEN, Die Kollisionsrechtliche Funktion der Schiedsvereinbarung, Bonn 1975
- MAKAROW, ALEXANDER N., Quellen des IPR, 2. Aufl., Band I, Gesetzestexte (Loseblattsammlung), Tübingen 1953
- Management Enzyklopädie, Bd. 2, 2. Aufl., München 1982
- MANN, FREDERIC A., Das neue englische Schiedsgesetz und die internationale Schiedsgerichtsbarkeit, NJW 1979, S. 1745–1747
- MARSH, STANLEY BRIAN/SOULSBY, J., Outlines of English Law, 3. Aufl., Maidenhead/Berkshire 1985
- MASER, HARALD, Betriebspacht- und Betriebsüberlassungsverträge in Konzernen, Köln 1985
- MECHLER, HEINRICH, Der Unternehmensberater, Partner auf Zeit, München 1974
- MEDICUS, DIETER, Bürgerliches Recht, eine nach Anspruchsgrundlagen geordnete Darst. zur Examensvorbereitung, 11. Aufl., Köln/Berlin/Bonn/München 1983
- DERS., Unmittelbarer und mittelbarer Schaden, Heidelberg 1977
- MENGEL, HANS-JOACHIM, Erhöhter völkerrechtlicher Schutz durch Stabilisierungsklauseln in Investitionsverträgen zwischen Drittstaaten und privaten Investoren, RIW 1983, S. 739–745
- MESTMÄCKER, ERNST-JOACHIM, Verwaltung, Konzerngewalt und Rechte der Aktionäre, Karlsruhe 1958
- MEZGER, E., Schiedsvereinbarungen in internationalen Verträgen, insbesondere in Konzessionsverträgen, AWD 1964, S. 201–206
- MINER, JOHN B., Management Theory, New York/Toronto 1971
- MÜLLER, PETER, Die Vollmacht im Auslandsgeschäft – ein kalkulierbares Risiko?, RIW 1979, S. 377–384
- MÜLLER-FREIENFELS, WOLFRAM, Stellvertretungsregelungen in Einheit und Vielfalt, Frankfurt 1982
- Münchener Vertragshandbuch, Bd. 1, Gesellschaftsrecht, M. Heidenhain/B. W. Meister, München 1982
- NEERSÖ, PETER, Selected Aspects of Tanzania's Policies on Foreign Investment, World Development Vol 2, No 2, Febr. 1974, S. 139–144
- NEVITT, PETER K., Project Financing, 4. Aufl., London 1983
- NICKLISCH, FRITZ, Instrumente der internationalen Handelsschiedsgerichtsbarkeit zur Konfliktregelung in Langzeitverträgen, RIW 1976, S. 633–642
- NORTHEY, J. F. /LEIGH, L. H./GOLDBERG, D., Introduction to Company Law, London 1971
- OMAN, CHARLES, New Forum of International Investment in Developing Countries, OECD Development Centre Studies, Paris 1984
- VAN OMMESLAGHE, Les clauses de force majeure et d'imprévision (hardship) dans les contrats internationaux, 57 dr. int. et dr. comp 7–59 (1980)

- OPPETIT, BRUNO, L'arbitrage et les contrats commerciaux a long terme, Rev. Arb. 1976, S. 92—104
- ORR, WILLIAM P., Getting up projects an running in the Middle East, Chemtech Jan. 1977, S. 28 f
- PFAFF, DIETER, International Licensing Contracts, Transfer of Technology and Transnational Law, in: Horn/Schmitthoff, Transnational Law, S. 199—209
- PIRRUNG, JÖRG, Die Schiedsverfahrensordnung der UNCITRAL, RIW 1977, S. 513—519
- PLEYER, KLEMENS, Die Bankgarantie im zwischenstaatlichen Handel, WM Beilage Nr. 2/1973
- RABEL, ERNST, The Conflict of Laws, A Comparative Study, Bd. II, Michigan 1960
- RAISER, THOMAS, Recht der Kapitalgesellschaften, Aktiengesellschaft, Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Kapitalgesellschaft u. Co., München 1983
- RAMM, THILO, Die Aufspaltung der Arbeitgeberfunktion, ZfA 1973, S. 263—295
- RASCH, HAROLD, Deutsches Konzernrecht, 5. Aufl., Rosenheim 1974
- RAUH, KARLHEINZ, Die Schieds- und Schlichtungsordnungen der UNCITRAL, Köln 1983
- REDLICH, F., Entrepreneurship in the Initial Stages of Industrialisation, Weltwirtschaftliches Archiv 1955, Bd. 75, S. 80 ff
- REINICKE, DIETRICH/TIEDTKE, KLAUS, Kaufrecht einschließlich Abzahlungsgeschäfte, AGB-Gesetz, Eigentumsvorbehalt, Factoring, finanziert Kaufvertrag, Leasing, Pool-Vereinbarungen und Produzentenhaftung, Neuwied/Darmstadt 1982
- REITHMANN, CHRISTOPH, Internationales Vertragsrecht, 3. Aufl., Köln 1980
- REYVEN, JUAN ROSÉ, Zur Aufwertung von Geld- und Wertschulden im argentinischen Recht, RabelsZ (45) 1981, S. 756—760
- RIEZLER, ERWIN, Der Werkvertrag in rechtsvergleichender Darstellung, RabelsZ (17) 1952, S. 522—577
- ROBERT, JEAN, Arbitage Civil et Commercial, 4. Aufl., Paris 1967
- ROGERS, P. N., Private Investment in Developing Areas, in OECD, Methods of Industrial Development, Paris 1962, S. 291 ff
- ROSENBERGER, LEO/SCHWAB, KARL-HEINZ, Zivilprozeßrecht, 13. Aufl., München 1981
- RÜEGSEGG, HANS ULRICH, Die Abtretung im internationalen Privatrecht auf rechtsvergleichender Grundlage (Züricher Beiträge zur Rechtswissenschaft N. F. 407), Zürich 1973
- RÜTHERS, BERND, Mitbestimmungsprobleme in Betriebsführungsaktiengesellschaften, BB 1977, S. 605—612
- SANDROCK, OTTO, Handbuch der internationalen Vertragsgestaltung, Bd. 1, Heidelberg 1980

- DERS., Zu den Divergenzen von Handels- und Steuerbilanz bei der Bilanzierung und Bewertung von Wirtschaftsgütern, AG 1978, S. 341–348
- SÖLLNER, ALFRED, Grundriß des Arbeitsrechts, 8. Aufl., München 1984
- SÖLTER, ARNO/ZIMMERER, CARL, Handbuch der Unternehmenszusammenschlüsse, München 1972
- SOERGEL-SIEBERT, Bürgerliches Gesetzbuch, 11. Aufl., Stuttgart/Berlin/Köln/Mainz 1980–84
- SONNENBERGER, Hans-Jürgen, Französisches Handels- und Wirtschaftsrecht, Heidelberg 1975
- SRINIVASAN, RAGHAVAN/SASSOON, DAVID M., International Contracting and Procurement for Development Projects, Volume I, Washington 1982
- SCHAUB, GÜNTHER, Arbeitsrecht Handbuch, 4. Aufl., München 1980
- SCHAUMANN, WILFRIED, Die Immunität ausländischer Staaten nach Völkerrecht, Ber Ges VR 1968, Bd. 18, S. 1–158, Karlsruhe 1968
- SCHLEGELBERGER, Handelsgesetzbuch Bd. IV, §§ 343–372 5. Aufl., München 1976
- SCHLOSSER, PETER, Das Recht der internationalen Schiedsgerichtsbarkeit, Bd. I u. II, Tübingen 1975
- SCHMALZL, MAX, Die Haftung des Architekten und Bauunternehmers, 4. Aufl., München 1980
- SCHMIDT, KARSTEN, Handelsrecht, 2. Aufl., Köln/Berlin/Bonn/München 1982
- SCHMITTHOFF, CLIVE M., The Export Trade, 7. Aufl., London 1980
- DERS., The Sources of the Law of Internationale Trade, London 1964 (zit. Sources of Law)
- DERS., Commercial Law in a Changing Economic Climate, 2. Aufl., London 1981 (zit. Changing Economic Climate)
- SCHNEIDER, UWE H., Konzernbildung, Konzernleitung und Verlustausgleich im Konzernrecht der Personengesellschaften, ZGR 1980, S. 511–547
- SCHNITZER, A. F., Les contracts Internationaux en Droit International Privé Suisse, Rec. des Cours (Den Haag) 1968 I S. 571 ff
- SCHRÖDER, JOCHEN, Internationales Vertragsrecht, Köln 1984
- SCHÜTZE, ROLF A./TSCHERNING, DIETER/WAIS, WALTER, Handbuch des Schiedsverfahrens, Berlin/New York 1985
- SCHWAB, KARL-HEINZ, Schiedsgerichtsbarkeit, 3. Aufl., München 1979
- STAMMBERGER, WOLFGANG, Rechtliche Fragen der Ingenieurberatung, Heft 8/68 der Schriftenreihe des Vereins beratender Ingenieure, S. 12 ff, Essen 1968
- STAUDINGER, Kommentar zum BGB, Einl. zu Art. 7 ff, Art. 7–11 EGBGB, 12. Aufl., Berlin 1984
- STAUFFER, WILHELM, Internationales Vertragsrecht und Rechtsberufung im Prozeß, Schw JZ 1974, S. 181–185
- STEADMANN, JOHN MONTAGNE/GLENN, ROBIN DAY, International Contracting and Procurement for Developing Projects, Vol II, Washington 1982
- STEVENS, ROBERT S./HENN, HARRY G., Statutes, Cases and Materials on the Law of Corporations, St. Paul 1965
- Stockholm Chamber of Commerce, Arbitration in Sweden, Stockholm 1977
- STOLJAR, S. J., The Law of Agency, London 1961

- STOLL, JUTTA, Vereinbarungen zwischen Staat und ausländischem Investor, Berlin 1982
- STUMPF, HERBERT, Der Know-How-Vertrag, 3. Aufl., Frankfurt a. M. 1977
- DERS., Einheitliche Richtlinien für Vertragsgarantien, RIW 25 (1979), S. 1–4
- TIETZ, BRUNO, Franchising, WiSt 1973, S. 519 ff
- DERS./MATHIEU, GÜNTER, Das Franchising als Kooperationsmodell für den mittelständischen Groß- und Einzelhandel, FIW-Schriftenreihe Heft 85, Köln/Berlin/Bonn/München 1979
- TIPKE, KLAUS, Steuerrecht, 8. Aufl., Köln 1981
- TREIBEL, VOLKER, Englisches Handels- und Wirtschaftsrecht, Heidelberg 1978
- TREITEL, G. G., The Law of Contract, London 1983
- TREUMANN, WALTER/PELTZER, MARTIN, US-amerikanisches Wirtschaftsrecht, Köln 1978
- United Nations – Centre on Transnational Corporations, Management Contracts in Developing Countries, An Analysis of their Substantive Provisions, New York 1983 (zit. Management Contracts)
- United Nations, Economic Commission for Europe, Guide for Use in Drawing Up Contracts Relating to the International Transfer of Know How in the Engineering Industry, New York 1970
- UNIDO, Guidelines for Contracting for Industrial Projects in Developing Countries, New York 1975 (zit. Guidelines for Contracting)
- UNIDO, Manual on the Establishment of Industrial Joint Venture Agreements in Developing Countries, New York 1971
- UNIDO, Manual on the Use of Consultants in Developing Countries, New York 1972 (zit. Use of Consultants)
- VEELKEN, WINFRIED, Der Betriebsführungsvertrag im deutschen und amerikanischen Aktien- und Konzernrecht, Baden-Baden 1975 (zit. Betriebsführungsvertrag)
- Verband unabhängig beratender Ingenieurfirmen e. V., Bonn, Jahresberichte 1983 u. 1984
- VERDROSS, ALFRED/SIMMA, BRUNO, Universelles Völkerrecht, Berlin 1976
- ST. VILLE, MARY E., Management Contracts in Developing Countries, in: R. Hellawell/D. Wallace Jr., Negotiating Foreign Investment, Washington 1982 (zit. Management Contracts)
- VISCHER, FRANK, Internationales Vertragsrecht, Bern 1962
- WÄLDE, THOMAS W., Der UN-Verhaltenskodex für transnationale Unternehmen, RIW 1978, S. 285–290
- DERS., Contract Stability, in: Legal and Institutional Arrangement in Mineral Development, Hrsg.: Mining Journal Books (UN DTCD), S. 163–175
- WALLACE, DON JR. (Hrsg.), International Control of Investment, The Düsseldorf Conference on Multinational Corporations, New York/Washington/London 1974

- WALLACE, I. N. DUNCAN, *The International Civil Engineering Contract*, London 1974
- WALTON, ANTHONY, *Russel on the Law of Arbitration*, 19. Aufl., London 1979 (zit. Russel-Walton)
- WEBER, HELMUT KURT, *Betriebswirtschaftliches Rechnungswesen*, München 1974
- WEICK, GÜNTER, *Vereinbarte Standardbedingungen im deutschen und englischen Bauvertragsrecht*, München 1977
- DERS., *Vorbeugung und Beilegung von Konflikten in internationalen Verträgen*, FS H. Coing, Bd. II, S. 543–564
- WESTERMANN, HARM-PETER, *Vertragsfreiheit und Typengesetzlichkeit im Recht der Personengesellschaften*, Berlin 1970
- V. WESTPHALEN, FRIEDRICH GRAF, *Die Bankgarantie im internationalen Handelsverkehr*, Heidelberg 1982
- WESTRING, GÖSTA H., *Aspects of international Management Contracts*, *The international Contract – Law and Finance Review*, Sept. 1980, S. 399–406
- DERS., *Aspects of international Management Contracts*, in: *Negotiating Foreign Investments, A Manual for the Third World*, Vol II, Hrsg.: R. Hellowell, D. Wallace Jr., Washington 1982
- DERS., *Construction and Management Contracts*, in: Horn/Schnitthoff, *Transnational Law*, S. 175–190
- DERS., *International Procurement, A Training Manual*, UNITAR 1977
- WIDMANN, ALBERT J., *Handbuch des Investitionsgüter- und Industrieanlagen-Exports*, München 1977
- WITHAUER, KLAUS F., *Betriebswirtschaftslehre der Consulting Unternehmen*, Grafenau/Döffingen 1973
- WOOD, PHILIP, *Law and Practice of International Finance*, London 1980
- WÖHE, GÜNTER, *Einführung in die allgemeine Betriebswirtschaftslehre*, 11. Aufl., München 1973
- DERS., *Handelsbilanz und Steuerbilanz*, *Steuerkongreß-Report 1973*, S. 291 ff
- WÜRDINGER, HANS, *Unternehmenskonzentration und Marktbeherrschung*, WUW 1961, S. 747–755
- DERS., *Verbundene Unternehmen und GWB*, WuW 1967, S. 83–90
- ZEHETNER, FRANZ, *Geldwertklauseln im grenzüberschreitenden Wirtschaftsverkehr*, Tübingen 1975
- ZEIGER, SONJA, *Der Management Vertrag als internationales Kooperationsinstrument*, Konstanz 1984 (zit. Management-Vertrag)
- ZÖLLNER, WOLFGANG, *Arbeitsrecht*, 2. Aufl., München 1979
- ZWEIGERT, KONRAD, *Das Statut der Vertragsübernahme*, *RabelsZ* (23) 1958, S. 643–658

Vertragsmaterialien

Es werden hier nur die Vertragsmaterialien aufgeführt, die in der Arbeit ausführlich behandelt werden und allgemein zugänglich sind.

FIDIC, International Model Form of Agreement between Client and Consulting Engineer and International General Rules of Agreement between Client and Consulting Engineer for Pre-Investment Studies, IGRA 1979 P. I., 3. Aufl., Den Haag 1979

FIDIC, International Model Form of Agreement between Client and Consulting Engineer and International General Rules of Agreement between Client and Consulting Engineer for Design and Supervision of Construction of Works, IGRA 1979 D + S, 3. Aufl., Den Haag 1979

FIDIC, International Model Form of Agreement between Client and Consulting Engineer and International General Rules of Agreement between Client and Consulting Engineer for Project Management, IGRA 1980 PM, Lausanne 1980

FIDIC, Conditions of Contract for Works of Civil Engineering Construction with forms of tender and agreement, 3. Aufl., London, März 1977, abgedruckt bei Horn/Schmitthoff, Transnational Law, S. 421 ff
Gesellschaft für technische Zusammenarbeit (GTZ), Allgemeine Vertragsbedingungen (AVB) für Consulting Aufträge der Deutschen Gesellschaft für technische Zusammenarbeit (GTZ), Eschborn Januar 1983

Hellawell, R./Wallace, D., An Actual Management Contract, in: Negotiating Foreign Investment, Vol II, Washington 1972, 7.2.5C 1 ff

International Bank for Reconstruction and Development (IBRD), Contract for Consultant Services, (K-A-1) CC Standard, New York 1980
Kreditanstalt für Wiederaufbau, Consulting Agreement, 1982