

# **Carsten Herzog**

Preispolitik im Internet

**Diplomarbeit** 



#### **Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek:**

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek: Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.d-nb.de/ abrufbar.

Dieses Werk sowie alle darin enthaltenen einzelnen Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung, die nicht ausdrücklich vom Urheberrechtsschutz zugelassen ist, bedarf der vorherigen Zustimmung des Verlages. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Bearbeitungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, Auswertungen durch Datenbanken und für die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronische Systeme. Alle Rechte, auch die des auszugsweisen Nachdrucks, der fotomechanischen Wiedergabe (einschließlich Mikrokopie) sowie der Auswertung durch Datenbanken oder ähnliche Einrichtungen, vorbehalten.

Copyright © 2001 Diplomica Verlag GmbH ISBN: 9783832448042

| Carsten I | Herzog |
|-----------|--------|
|-----------|--------|

**Preispolitik im Internet** 

## Carsten Herzog

# Preispolitik im Internet

Diplomarbeit an der Georg-August-Universität Göttingen November 2001 Abgabe



agentur@diplom.de ————www.diplom.de

ID 4804

Herzog, Carsten: Preispolitik im Internet / Carsten Herzog -

Hamburg: Diplomica GmbH, 2001

Zugl.: Göttingen, Universität, Diplom, 2001

Dieses Werk ist urheberrechtlich geschützt. Die dadurch begründeten Rechte, insbesondere die der Übersetzung, des Nachdrucks, des Vortrags, der Entnahme von Abbildungen und Tabellen, der Funksendung, der Mikroverfilmung oder der Vervielfältigung auf anderen Wegen und der Speicherung in Datenverarbeitungsanlagen, bleiben, auch bei nur auszugsweiser Verwertung, vorbehalten. Eine Vervielfältigung dieses Werkes oder von Teilen dieses Werkes ist auch im Einzelfall nur in den Grenzen der gesetzlichen Bestimmungen des Urheberrechtsgesetzes der Bundesrepublik Deutschland in der jeweils geltenden Fassung zulässig. Sie ist grundsätzlich vergütungspflichtig. Zuwiderhandlungen unterliegen den Strafbestimmungen des Urheberrechtes.

Die Wiedergabe von Gebrauchsnamen, Handelsnamen, Warenbezeichnungen usw. in diesem Werk berechtigt auch ohne besondere Kennzeichnung nicht zu der Annahme, dass solche Namen im Sinne der Warenzeichen- und Markenschutz-Gesetzgebung als frei zu betrachten wären und daher von jedermann benutzt werden dürften.

Die Informationen in diesem Werk wurden mit Sorgfalt erarbeitet. Dennoch können Fehler nicht vollständig ausgeschlossen werden, und die Diplomarbeiten Agentur, die Autoren oder Übersetzer übernehmen keine juristische Verantwortung oder irgendeine Haftung für evtl. verbliebene fehlerhafte Angaben und deren Folgen.

Diplomica GmbH http://www.diplom.de, Hamburg 2001 Printed in Germany



## Wissensquellen gewinnbringend nutzen

**Qualität, Praxisrelevanz und Aktualität** zeichnen unsere Studien aus. Wir bieten Ihnen im Auftrag unserer Autorinnen und Autoren Wirtschaftsstudien und wissenschaftliche Abschlussarbeiten – Dissertationen, Diplomarbeiten, Magisterarbeiten, Staatsexamensarbeiten und Studienarbeiten zum Kauf. Sie wurden an deutschen Universitäten, Fachhochschulen, Akademien oder vergleichbaren Institutionen der Europäischen Union geschrieben. Der Notendurchschnitt liegt bei 1,5.

**Wettbewerbsvorteile verschaffen** – Vergleichen Sie den Preis unserer Studien mit den Honoraren externer Berater. Um dieses Wissen selbst zusammenzutragen, müssten Sie viel Zeit und Geld aufbringen.

http://www.diplom.de bietet Ihnen unser vollständiges Lieferprogramm mit mehreren tausend Studien im Internet. Neben dem Online-Katalog und der Online-Suchmaschine für Ihre Recherche steht Ihnen auch eine Online-Bestellfunktion zur Verfügung. Inhaltliche Zusammenfassungen und Inhaltsverzeichnisse zu jeder Studie sind im Internet einsehbar.

**Individueller Service** – Gerne senden wir Ihnen auch unseren Papier-katalog zu. Bitte fordern Sie Ihr individuelles Exemplar bei uns an. Für Fragen, Anregungen und individuelle Anfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf eine gute Zusammenarbeit.

### Ihr Team der Diplomarbeiten Agentur

| Diplomica GmbH ————————————————————————————————————    |
|--|
| Fon: 040 / 655 99 20 ————————————————————————————————— |
| agentur@diplom.de ————www.diplom.de                    |

### Inhaltsverzeichnis

| Abkür  | zungsverzeichnis   | III  |
|--------|--|------|
| Anlage | enverzeichnis  | .IV  |
| 1 Eir  | nleitung   | 1    |
| 1.1    | Hinführung zum Thema   | 1    |
| 1.2    | Fragestellungen  | 2    |
| 1.3    | Abgrenzung des Themas  | 3    |
| 1.4    | Aufbau der Arbeit  | 4    |
|        | onderheiten des Internets und externe Einflußfaktoren auf die spolitik im Internet                               | 5    |
| 2.1    | Preistransparenz im Internet   | 5    |
| 2.1    | 1.1 Definition und Bedeutung der Preistransparenz  | 5    |
| 2.1    | 1.2 Durch die Anbieter verursachte Preistransparenz  | 6    |
| 2.1    | 1.3 Durch Dritte verursachte Preistransparenz  | 8    |
| 2.1    | 1.4 Beurteilung der sich im Internet im Vergleich zu bisherigen<br>Märkten ergebenden Preistransparenz           | . 10 |
|        | Neue Organisationsformen des Marktes im Internet und deren Auswirkungen auf die Preispolitik                     | . 14 |
| 2.2    | 2.1 Online-Auktionen   | . 14 |
| 2.2    | 2.2 Virtuelle Communities  | . 24 |
| 2.2    | 2.3 Virtuelle Einkaufsgemeinschaften   | . 26 |
| 2.2    | 2.4 Vergleichende Zusammenfassung verschiedener neuer<br>Instrumente im Internet                                 | . 28 |
| 3 Op   | ptionen im Rahmen der Preispolitik im Internet   | . 30 |
|        | Preisfestsetzung bei Unternehmen, die nur über das Internet vertreiben   | . 30 |
|        | Preisfestsetzung bei Unternehmen, die sowohl über das Internet als auch über traditionelle Absatzwege vertreiben | . 32 |
| 3.2    | 2.1 Einführung   | . 32 |
| 3.2    | 2.2 Beachtung unterschiedlicher Kosten der beiden Vertriebsformen  | . 34 |
| 3.2    | 2.3 Berücksichtigung bisheriger Vertriebspartner   | . 37 |
| 3.2    | 2.4 Beachtung der Konkurrenzsituation  | . 39 |
| 3.2    | 2.5 Außenwirkung nach Distributionswegen differenzierter Preise  | . 40 |

| 3   |         | eisdifferenzierung im Internet als Teil der<br>eisfestsetzungsstrategie   | 41        |
|-----|---------|---|-----------|
|     | 3.3.1   | Vorbemerkung  |           |
|     | 3.3.2   | Identifizierungsverfahren als Voraussetzung der<br>Preisdifferenzierung im Internet und rechtliche<br>Einschränkungen der Identifizierung |           |
|     | 3.3.3   | Regionale/nationale Preisdifferenzierung  | 45        |
|     | 3.3.4   | Zeitliche Preisdifferenzierung  | 47        |
|     | 3.3.5   | Differenzierung nach Kunden- und Verhaltensmerkmalen  | 48        |
|     | 3.3.6   | Preisdifferenzierung nach Abnahmemenge  | 51        |
|     | 3.3.7   | Produktdifferenzierung/Versioning   | 52        |
| 4   | Umfr    | age zur Preispolitik im Internet  | 53        |
| ۷   | 4.1 A   | ufbau und Ziele der Umfrage   | 53        |
| ۷   | -       | gebnisse der Umfrage nach den Teilbereichen<br>Fragebogens  | 54        |
|     | 4.2.1   | Ergebnisse der Umfrage zum Teilbereich "Allgemeines"  | 54        |
|     | 4.2.2   | Ergebnisse der Umfrage zum Teilbereich "Preisdifferenzierung"   | 55        |
|     | 4.2.3   | Ergebnisse der Umfrage zum Teilbereich "Preistransparenz"   | 56        |
|     | 4.2.4   | Ergebnisse der Umfrage zum Teilbereich "Preisagenten"   | 56        |
|     | 4.2.5   | Ergebnisse der Umfrage zum<br>Teilbereich "Online-Auktionen"  | 56        |
|     | 4.2.6   | Ergebnisse der Umfrage zum Teilbereich "Einkaufsgemeinschaften"   | <i>57</i> |
| 5   | Disku   | ssion der Umfrageergebnisse   | 57        |
| 6   | Zusar   | nmenfassung   | 61        |
| An  | ılagen  |   | 63        |
| Lit | teratur | verzeichnis   | 83        |

#### Abkürzungsverzeichnis

Abb. Abbildung
Abs. Absatz

AG Aktiengesellschaft
Az. Aktenzeichen

BDSG Bundesdatenschutzgesetz

bzw. beziehungsweise
CE Consumer Electronics
CEO Chief Executive Officer

DM Deutsche Mark

E-Commerce Electronic Commerce
E-Procurement Electronic Procurement

ebd. ebenda

EG Europäische Gemeinschaft
FAQ's Frequently Asked Questions

GewO Gewerbeordnung

GfK Gesellschaft für Konsumforschung

ggf. gegebenenfalls

GWB Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen

Hg. Herausgeber
Inc. Incorporated
IP Internet-Protocol

Jg. Jahrgang

LDSG Landesdatenschutzgesetz

MDStV Mediendienste-Staatsvertrag

MP3 MPEG 1 Audio Layer 3

Mrd. Milliarden Nr. Nummer

o.J. ohne Jahrgangsangabeo.S. ohne Seitenangabeo.V. ohne Verfasser

PDF Portable Document Format

 $\begin{array}{ccc} S. & & Seite(n) \\ Tab. & & Tabelle \end{array}$ 

TDDSG Teledienstedatenschutzgesetz

US United States

USA United States of America

UVP Unverbindliche Preisempfehlung

vgl. vergleiche z.B. zum Beispiel

### Anlagenverzeichnis

| Tab. 1 - Preisnennung von Automobilherstellern auf dem deutschen Markt 63     |
|---|
| Tab. 2 - Preisnennung von Automobilherstellern auf dem amerikanischen         |
| Markt   |
| Tab. 3 - Übersicht über die Preise eines Smart "Smart & Passion" in Europa 64 |
| Abb. 1 - Dealpilot.com - Anzeige der Suchergebnisse, sortiert nach Preisen 64 |
| Abb. 2 - Motley Fool - Tips zur Suche eines geeigneten Brokers                |
| Abb. 3 - "Message Board" bei Motley Fool                                      |
| Abb. 4 - Länderauswahl auf der Startseite des Smart                           |
| Tab. 4 - Preisvergleich für Tintenstrahldrucker bei "MyWorld" und bei         |
| Karstadt Göttingen66  |
| Abb. 5 - "Cheap4You.de" - Übersicht über lieferbare Produkte und die          |
| entsprechenden Verkaufskonditionen 67   |
| Fragebogen zur Umfrage "Preispolitik im Internet"                             |
| Tab. 5 - Unternehmen, die bezüglich der Umfrage angesprochen wurden 73        |
| Tab. 6 - Unternehmen, die sich an der Umfrage beteiligt haben                 |
| Abb. 6 - Frage 1 - "Veröffentlichen Sie Preise im Internet?"                  |
| Tab. 7 - zu Frage 1: "Bitte begründen Sie kurz, weshalb Sie Preise            |
| veröffentlichen/nicht veröffentlichen"  |
| Abb. 7 - Frage 2: "Sind die von Ihrem Unternehmen genannten Preise            |
| identisch mit den auf traditionellen Märkten erhobenen Preisen? 74            |
| Tab. 8 - zu Frage 2: Bitte begründen Sie kurz, weshalb Sie die gleichen /     |
| verschiedene Preise nehmen:   |
| Tab. 9 - Frage 3: Unter welchen Voraussetzungen könnten Sie sich              |
| vorstellen, niedrigere Preise beim Vertrieb über das Internet zu              |
| nehmen als über die traditionellen Vertriebswege?                             |
| Abb. 8 - Frage 4: "Führt der Vertrieb über das Internet im Vergleich zur      |
| Distribution über traditionelle Absatzwege für Sie zu niedrigeren /           |
| unveränderten / höheren Kosten?"  |
| Tab. 10 - Zu Frage 4: "Wenn sich bei den Kosten Abweichungen ergeben, in      |
| welchen Bereichen?"   |
| Abb. 9 - Frage 5: "Welche Auswirkungen wird der Handel über das Internet      |
| zukünftig auf das allgemeine Preisniveau haben?"                              |