Pascal Werner

Erfolgsfaktoren von Berliner Start-ups

Eine Untersuchung zur Priorisierung von erfolgskritischen Determinanten

Bachelorarbeit

BEI GRIN MACHT SICH IHR WISSEN BEZAHLT



- Wir veröffentlichen Ihre Hausarbeit,
 Bachelor- und Masterarbeit
- Ihr eigenes eBook und Buch weltweit in allen wichtigen Shops
- Verdienen Sie an jedem Verkauf

Jetzt bei www.GRIN.com hochladen und kostenlos publizieren



Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek:

Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.dnb.de/ abrufbar.

Dieses Werk sowie alle darin enthaltenen einzelnen Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung, die nicht ausdrücklich vom Urheberrechtsschutz zugelassen ist, bedarf der vorherigen Zustimmung des Verlages. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Bearbeitungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, Auswertungen durch Datenbanken und für die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronische Systeme. Alle Rechte, auch die des auszugsweisen Nachdrucks, der fotomechanischen Wiedergabe (einschließlich Mikrokopie) sowie der Auswertung durch Datenbanken oder ähnliche Einrichtungen, vorbehalten.

Impressum:

Copyright © 2016 GRIN Verlag ISBN: 9783668351998

Dieses Buch bei GRIN:

Pascal Werner
Erfolgsfaktoren von Berliner Start-ups
Eine Untersuchung zur Priorisierung von erfolgskritischen Determinanten

GRIN - Your knowledge has value

Der GRIN Verlag publiziert seit 1998 wissenschaftliche Arbeiten von Studenten, Hochschullehrern und anderen Akademikern als eBook und gedrucktes Buch. Die Verlagswebsite www.grin.com ist die ideale Plattform zur Veröffentlichung von Hausarbeiten, Abschlussarbeiten, wissenschaftlichen Aufsätzen, Dissertationen und Fachbüchern.

Besuchen Sie uns im Internet:

http://www.grin.com/

http://www.facebook.com/grincom

http://www.twitter.com/grin_com

Bachelorarbeit

zur Erlangung des akademischen Grades Bachelor

Technische Hochschule Wildau Fachbereich Wirtschaft, Informatik, Recht Studiengang Wirtschaft und Recht (LL.B.)

Thema (deutsch): Erfolgsfaktoren von Berliner Start-ups - Eine Untersuchung zur Priorisierung von erfolgskritischen Determinanten

Thema (englisch): Success factors of Berlin-based startups - An analysis to prioritize critical success determinants

Autor: Pascal Werner

Eingereicht am: 08.07.2016

Vorwort

Bis zu 50 % der Start-ups scheitern innerhalb der ersten drei bis fünf Jahren. Noch weit mehr Geschäftsideen kommen überhaupt nicht erst soweit, sondern bleiben einfach nur Ideen. Eine dieser Ideen, war die Idee von *Artiquo*. *Artiquo*, das Social-Start-up, was unbekannte Künstler bekannter machen sollte und Kunst für alle Menschen erschwinglich, mit dem Verkauf von Digitalkopien von Kunstwerken, über eine mobile Applikation, in Geschäften mit Publikumsverkehr.

Allerdings kamen wir nie über ein *Business Model Canvas* und eine kleine Webseite hinaus und unsere Validierung der Geschäftsidee, war doch eher dürftig. Wir stellten fest, dass die Künstler, die wir befragten, gar nicht das Interesse hatten, dass ihre Werke vervielfältigt und somit dupliziert werden. Irgendwann haben wir die Idee dann aufgegeben. Dieses kleine Beispiel zeigt schon, wie wichtig es ist, dass ein Gründungsvorhaben professionalisiert wird.

Einen großen Dank möchte ich an dieser Stelle an meine Mutter, Christiane Hoffmann, richten, die mich stets, nicht nur finanziell, sondern insbesondere auch mental, darin unterstützt hat, meinen Träumen zu folgen.

Ganz besonders möchte ich mich bei Michael Jurisch bedanken, welcher in zwei Berliner Start-ups mein Vorgesetzter war. Seine Führungskompetenzen waren stets inspirierend und ich habe das Gefühl, dass ich mich unter seiner Führung ideal entwickeln konnte.

Ein großer Dank gebührt auch meinen beiden Betreuern, Herrn Prof. Dr.-Ing. Stefan Kubica und Herrn Daniel Schmohl-Linsenbarth, die mir die Möglichkeit gegeben haben dieses Thema, was mir unmittelbar bei kommenden Unternehmensgründungen helfen wird, so intensiv wissenschaftlich bearbeiten zu können.

Abschließend möchte ich mich bei allen Teilnehmern, die an der quantitativen Erhebung teilgenommen haben und es mir so ermöglicht haben mein *Berliner Prioritäten-Erfolgsmodell* zu entwickeln, bedanken.

Berlin, 04.07.2016, Pascal Werner

Kurzfassung

Diese Forschungsarbeit befasst sich mit der Untersuchung der Erfolgsfaktoren von Startups. Zuerst wird eine gemeinsame theoretische Grundlage gebildet, um anschließend mit
Zuhilfenahme von verschiedenen empirischen Untersuchungen und Fachliteraturen
Erfolgsfaktoren herauszufinden. Diese werden dabei in solche mit direkter
Einflussnahmemöglichkeit und jene mit nur indirekter Einflussnahmemöglichkeit geteilt.
Dabei werden eigene Erfolgsfaktoren herausgearbeitet und ihnen wird als Hypothese eine
Priorität zugewiesen, die anschließend in einer quantitativ-konfirmatorischen Erhebung an
Berliner Start-ups überprüft wird. Daraus wird das Berliner Prioritäten-Erfolgsmodell
entwickelt.

Abstract

This research project analyzes Berlin-based startups and explores success factors through empirical research and books. First, a common theoretical basis is formed. The success factors identified are then divided into two categories: Success factors that companies have direct influence and success factors that companies have no direct influence. A quantitative confirmatory survey is conducted to prioritize these success factors. Finally, a success model for Berlin-based startups will be developed.