# **Bertil Jakobson**

Zum Vortrag "Vernehmungscoaching für die anwaltliche Praxis - Teil I"

Update 2013

Skript

# BEI GRIN MACHT SICH IHR WISSEN BEZAHLT



- Wir veröffentlichen Ihre Hausarbeit,
   Bachelor- und Masterarbeit
- Ihr eigenes eBook und Buch weltweit in allen wichtigen Shops
- Verdienen Sie an jedem Verkauf

Jetzt bei www.GRIN.com hochladen und kostenlos publizieren



### **Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek:**

Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.dnb.de/ abrufbar.

Dieses Werk sowie alle darin enthaltenen einzelnen Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung, die nicht ausdrücklich vom Urheberrechtsschutz zugelassen ist, bedarf der vorherigen Zustimmung des Verlages. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Bearbeitungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, Auswertungen durch Datenbanken und für die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronische Systeme. Alle Rechte, auch die des auszugsweisen Nachdrucks, der fotomechanischen Wiedergabe (einschließlich Mikrokopie) sowie der Auswertung durch Datenbanken oder ähnliche Einrichtungen, vorbehalten.

### **Impressum:**

Copyright © 2013 GRIN Verlag ISBN: 9783656370703

#### **Dieses Buch bei GRIN:**



## **GRIN** - Your knowledge has value

Der GRIN Verlag publiziert seit 1998 wissenschaftliche Arbeiten von Studenten, Hochschullehrern und anderen Akademikern als eBook und gedrucktes Buch. Die Verlagswebsite www.grin.com ist die ideale Plattform zur Veröffentlichung von Hausarbeiten, Abschlussarbeiten, wissenschaftlichen Aufsätzen, Dissertationen und Fachbüchern.

# **Besuchen Sie uns im Internet:**

http://www.grin.com/

http://www.facebook.com/grincom

http://www.twitter.com/grin\_com

# Vortragsskript

"Vernehmungscoaching für die anwaltliche Praxis – Teil I (Update 2013)"

Bertil Jakobson Fachanwalt für Strafrecht Fachanwalt für Verkehrsrecht

www.kanzlei-jakobson.de info@kanzlei-jakobson.de

#### Vorwort

In diesem Skript werden die Inhalte des Seminars *Vernehmungscoaching für die anwaltliche Praxis – Teil I* in komprimierter Form zusammengefasst. Das Seminar will Hilfestellung dazu bieten, zukünftig in den eigenen anwaltsalltäglichen Kommunikationssituationen vor Gericht und in anderen Lebensbereichen souveräner agieren zu können.

Zu diesem Zweck werden Erkenntnisse verschiedener Wissenschaften anhand praktischer Fälle erläutert, die sich an lebensnahen Gesprächssituationen orientieren. Eine Teilnahme an dem Seminar *Vernehmungscoaching für die anwaltliche Praxis – Teil II* ist nicht erforderlich, die hier folgenden Darstellungen praktisch nutzen zu können.

Das Seminar ist dabei so konzipiert, dass es sich nicht ausschließlich an Strafverteidiger<sup>1</sup> richtet, sondern vielmehr auch für diejenigen interessant ist, die in anderen Rechtsgebieten tätig sind.

Die Ausführungen in diesem Skript stellen nur einen kleinen Auszug dessen dar, mit welchen Problemen und Herausforderungen man alltäglich rechnen muss. Weiterführende Literatur lässt sich dem Literaturverzeichnis auf Seite 6 f. entnehmen. An zahlreichen Stellen finden sich Ausführungen, die z.T. aus meinem Skript zum Seminar Vernehmungscoaching für die anwaltliche Praxis Teil II bzw. meinem Buch Vernehmungscoaching für die anwaltliche Praxis herrühren, das voraussichtlich in diesem Jahr erscheinen wird.

Voraussichtlich im Winter 2013/2014 wird es einen dritten abschließenden Teil dieser Vortragsreihe geben, in welchem schwerpunktmäßig die Abgrenzung von Lüge und Irrtum sowie Aussagepsychologie dargestellt werden.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Wie in meinem anderen Skript bediene ich mich der besseren Lesbarkeit wegen einer rein maskulinen Schreibweise

# Inhaltsverzeichnis

Vor	rwort	2
Inh	paltsverzeichnis	3
Literaturverzeichnis		6
<u>Ver</u>	rnehmungscoaching	9
A)	Vorbereitung der Vernehmung	12
Vernehmungscoaching  A) Vorbereitung der Vernehmung  Aktenstudium und Aufarbeitung der Akte  Akteneinsicht  Inhaltsangaben  Checkliste  Erstellung eines Fragenkatalogs  Unterschiedliche Vorstellungsbilder  Fragen effektiv gruppieren  Planung von Vernehmungspausen  Die Crux mit dem Beweisthema  Individuelle Vernehmungsziele definieren	13	
	Akteneinsicht	13
	Inhaltsangaben	15
	Checkliste	18
Inhaltsangaben Checkliste Erstellung eines Fragenkatalogs Unterschiedliche Vorstellungsbilder		19
	Unterschiedliche Vorstellungsbilder	20
	Fragen effektiv gruppieren	22
Planung von Vernehmungspausen		24
	Die Crux mit dem Beweisthema	25
Ind	27	
	Vernehmungsalternativen	27

<u>B)</u>	Analyse der vernenmungssituation	<u> 29</u>
Proxe	emik	30
	Distanzverhalten	30
	Blickvermeidung	31
	Territorialität	32
	Konfliktbewegungen	33
Eiger	nes Auftreten	35
	Kleider machen Leute	35
	Stimmhygiene	38
Situa	tion des Mandanten	44
	Eigene Steuerungsmöglichkeiten	45
	Tonische Kommunikation	46
	Oxytocin	47
	Ein Lob auf die Eitelkeit	49
<u>C)</u>	Durchführung der Vernehmung	<u>51</u>
Allge	meines zu Fragetechniken	52
	Taktische Vorüberlegungen	53
	Grundlegende Fragetechniken	54
	Die verschiedenen Fragearten	61
Rech	tliche Grenzen des Fragerechts	73
	Erhebliche und unerhebliche Fragen	73
	Die Ehre des Zeugen	75
	Wiederholungsfragen	76

Die Unterbrechung vo	on Fragen		78
Sprachliche Grenzen des	Fragerechts		82
Negative Tatsachen			84
Schätzungen			86
Falsche Suggestioner	1		87
Der Indikativ, Worthi	ilsen und das Wort "nicht"		89
Metaphorische Konze	pte, Priming & Framing		94
Sonderfälle der Gesprächs- und Vernehmungsführung			100
Mit Kindern reden			100
Vernehmung von frer	ndsprachigen Personen		103
Vernehmung von Poli	zeibeamten		104
D) Nachbereitung der	Vernehmung		109
Abgleich der Erkenntnisse			109
Formulierung neuer Fragen			110
Persönliches Resümee			111

#### Literaturverzeichnis

Ariely, Dan: Denken hilft zwar, nützt aber nichts – Warum wir immer wieder unvernünftige Entscheidungen treffen, München 2010

*Ariely, Dan:* Die halbe Wahrheit ist die beste Lüge – Wie wir andere täuschen und uns selbst am meisten, München 2012

Bauer, Joachim: Das Gedächtnis des Körpers – Wie Beziehungen und Lebensstile unsere Gene steuern, München 2011

Bauer, Joachim: Warum ich fühle, was du fühlst – Intuitive Kommunikation und das Geheimnis der Spiegelneurone, Pößneck 2010

Bauer, Joachim: Prinzip Menschlichkeit – Warum wir von Natur aus kooperieren, Pößneck 2010

Bender, Rolf, Nack, Armin & Treuer, Wolf-Dieter Treuer: Tatsachenfeststellung vor Gericht, München 2007

Dahs, Hans: Handbuch des Strafverteidigers, Köln 2005

Damasio, Antonio R.: Der Spinoza-Effekt – Wie Gefühle unser Leben bestimmen, Berlin 2011

Damasio, Antonio R.: Descartes` Irrtum – Fühlen, Denken und das menschliche Gehirn, Berlin 2010

Delfos, Martine F.: Sag mir mal – Gesprächsführung mit Kindern, Weinheim & Basel 2012

Dobelli, Rolf: Die Kunst des klaren Denkens, München 2011

*Eibl-Eibesfeldt, Irenäus:* Die Biologie des menschlichen Verhaltens – Grundriss der Humanethologie, Vierkirchen-Pasenbach 2005

*Fischer, Thomas:* Schätzungen in der Rechtsprechung des Bundesgerichtshofs, StraFo 2012, Seite 429-433

Fischer, Thomas: Strafgesetzbuch mit Nebengesetzen, München 2012

Gigerenzer, Gerd: Bauchentscheidungen – Die Intelligenz des Unbewussten und die Macht der Intuition, München 2008

Habschick, Klaus: Erfolgreich Vernehmen – Kompetenz in der Kommunikations-, Gesprächs- und Vernehmungspraxis, Heidelberg 2010 Hamm, Rainer; Hassemer, Winfried und Pauly, Jürgen: Beweisantragsrecht, Heidelberg 2007

Kaplan, Ellen und Kaplan, Michael: Auf Fehler programmiert – Warum der Mensch irren muss; Reinbek bei Hamburg 2012

Kibed, Matthias Varga von; Sparrer, Insa: Ganz im Gegenteil – Tetralemmaarbeit und andere systemische Grundformen, Heidelberg 2011

Lakoff, George und Johnson, Mark: Leben in Metaphern – Konstruktion und Gebrauch von Sprachbildern, Heidelberg 2011

*Martin, Leo:* Ich krieg dich – Menschen für sich gewinnen, Ein Ex-Agent verrät die besten Strategien, Pößneck 2011

Meyer-Goßner, Lutz: Strafprozessordnung, München 2011

Möthrath, Jürgen; Rüther, Klaus und Bahr, Henning: Verteidigung ausländischer Beschuldigter, Köln 2012

*Navarro, Joe:* Menschen lesen – Ein FBI-Agent erklärt, wie man Körpersprache entschlüsselt, München 2010

Navarro, Joe: Menschen verstehen und lenken – Ein FBI-Agent erklärt, wie man Körpersprache für den persönlichen Erfolg nutzt, Ulm 2011

Panksepp, Jaak: Affective Neuroscience – The Foundations of Human and Animal Emotions, Oxford 1998

*Prior, Manfred:* MiniMax-Interventionen – 15 minimale Interventionen mit maximaler Wirkung, Heidelberg 2011

Roggenwallner, Bernd und Pröbstl, Kathrin: Vernehmungscoaching, Münster 2008

Schulz v. Thun, Friedeman: Miteinander reden 1: Störungen und Klärungen – Allgemeine Psychologie der Kommunikation, Reinbek bei Hamburg 2008

Schacter, Daniel L.: Aussetzer – Wie wir vergessen und uns erinnern, Bergisch Gladbach 2005

Simon, Fritz B. und Rech-Simon, Christel: Zirkuläres Fragen – Systemische Therapie in Fallbeispielen: Ein Lernbuch, Heidelberg 2008

Sommer, Ulrich: Fragen an den Zeugen – Vorhalte an das Recht, StraFO März 2010, Seite 102-111